

北京路胜元知识产权代理事务所 知识产权行业发展和代理所发展展望 计划书

全国年度专利申请量分析



目录 Contents

1、市场洞察

2、解决方案

3、我们是谁

4、为什么是我们

5、发展规划

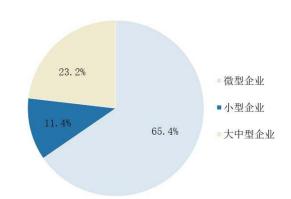
6、融资规划

1、市场洞察

行业痛点



小微企业缺乏深度知产服务





知产(专利)应用率低



1、市场洞察

市场规模:中国年专利申请量超过五百万件,每年专利申请市场达到两百亿元左右。专利诉讼案件持续增长,专利转化国家鼓励支持,形成蓝海市场。商标、布图设计、著作权、商业秘密、地理标志、植物新品种等其他知识产权市场规模也在逐渐扩大。





1、市场洞察

未来趋势:综合服务、快速响应、深度合作、主动转化。



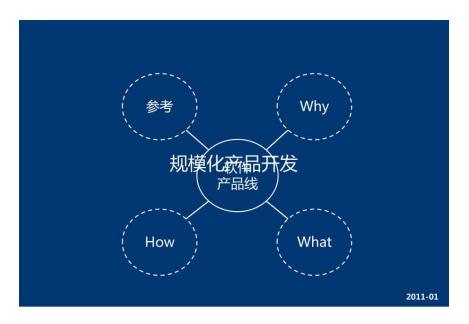


2、解决方案

服务方向:一站式服务、综合培训、主动介入。



- ◆ 培训作为推广宣传重要手段,有效性高;
- ◆ 一站式服务使得客户粘性更高,依存度更高;
- ◆ 主动介入,深度挖掘,得到高附加值项目。



- ◆ 先做大再做强
- ◆ 规模化发展多地布点多方向合作
- ◆ 降低成本挖掘高附加值项目

2、解决方案

行业痛点:传统项目上挤下压,新项目介入难度高

规范内部管理,提高服务整体水平,提高客户粘度规模推广,加大市场开发力度

先以较低价格吸引足够量小客户, 再寻找规模化优质客户

在京外设置工作地点降低整体运行成本 先以合作方式扩大经营范围,再逐步完善自己的体系 通过客户引流,逐步开发知识产权相关法律诉讼业务 引进综合人才,主动介入知识产权转化、维权等高端 项目



2、解决方案

投入和收益:人力成本为主,耗材极低,利润率中等,风险低





愿景、定位和目标

愿景:推动我国小微企业知识产权的全面应用和发展

定位:服务小微企业,推进一站式深度服务

目标:服务干家微小企业

团队介绍

北京路胜元知识产权代理事务所成立于2016年,主要从事专利、商标和著作权方面的综合服务。

路兆强 北京信息科技大学 硕士 专利代理师、诉讼代理师、技术经纪人

郜文刚 中北大学 本科 专利代理师

佟小杰 华北科技大学 本科 专利代理师

陈慧龄 北京服装大学 本科 商标代理师、流程主管

周辉强 销售总监

徐萌 流程管理

分所介绍

北京路胜元知识产权代理事务所在以下几个城市设立了分支机构。

杭州、南京、西安、长沙、邢台、衡水、焦作。

4、为什么是我们

发展方向及特色

响应迅速,提高客户体验感

较高授权率,客户权益有保障

亲和小微企业的价格

标准化高质量的持续服务

核心竞争力 极具性价比!!



响应速度

- ✓ 一般案件三个工作 日响应。
- ✓ 重要案件当天响应。



初稿撰写

- ✓ 一般案件七到十个工 作日内交初稿。
- ✓ 重要案件三工作日内 完成初稿。



』提交官方

- ✓ 一般案件十五到二 十个工作日内提交 官方。
- ✓ 重要案件一周内交 局。

现有优质客户





















































5、发展规划

中长期规划

成为小微企业最大的知识产权服务团队

以低带高形成综合性服务团队

规模化加高附加值提高运营利润

对标的企业、未来的价值

知识产权行业成为深度服务标杆

深挖知识产权应用推广的蓝海市场