



注意事项

1. 不论您是通过“人肉开发”，“外贸拓客软件”还是“百万邮”方式获取的邮件询盘，都可以通过这套 SOP 实现 AI 协助“询盘打标分类”和“询盘回复”。

2. AI 选用优先级

(1) 若通过“科学上网”能够打开：gemini.google.com 则优先使用 Gemini 提问，效率更高

(2) 若无法打开 Gemini，则直接用国产 AI，如

DeepSeek: <https://chat.deepseek.com/>

还可以备用“通义”等其他大模型 AI 进行对比，将 AI 的回答内容通过人工判断，择优录用！

3. 下面黄色阴影文字为用户的通用可变量模板，需要用户自行改成自己的内容；其他无阴影黑色文字为通用文字模板可以直接复制粘贴。

一. 需求目的表述

我们公司做 **xxx** 出口贸易，通过外贸开发信的方式开发海外客户，我一会把以下两项内容先发你：

1. 我的开发信的内容（英文文字）；
2. 潜在意向客户回信的英文文字内容。

你同时收到以上两项内容之后，再以我司专业外贸业务员的身份，帮我分析：

1. 这个回信的客户靠不靠谱？成交的机率有多大？如果非要按 ABCD 给这个潜在客户打标分类（A 为最好），这个客户应该分为什么类？

2. 我该如何回复这个询盘，先谈回盘思路，再直接给我建议回复询盘的英文文字内容并翻译成中文。切记，如回信当中的询盘内容包含对方公司网站，一定认真分析这个网站，通过网站当中对我有价值的信息分析对方的背景和需求！这样可以让你回答的更好！

没收到我的开发信内容和潜在意向客户回信内容之前，不要开始分析和回复具体内容，可以么？如完全明白我的需求请回复 1



https://chat.deepseek.com

在此搜索



我是 DeepSeek，很高兴见到你！

我可以帮你写代码、读文件、写作各种创意内容，请把任务交给我吧~

我们公司做出口贸易，通过外贸开发信的方式开发海外客户，我会把以下两项内容先发你：

- 1.我的开发信的内容（英文文字+产品图片）；
- 2.潜在意向客户回信的英文文字内容。

你同时收到以上两项内容之后，再以我司专业外贸业务员的身份，帮我分析：

- 1.这个回信的客户靠不靠谱？成交的机率有多大？如果非要按ABCD给这个潜在客户打标分类（A为最好），这个客户应该分为什么类？

- 2.我该如何回复这个询盘，先谈回盘思路，再直接给我建议回复询盘的英文文字内容并翻译成中文。切

深度思考 (R1) 联网搜索



二.投喂素材

开发信话术文字

以上是我英文开发信文字内容，收到请回复 2，别回复其他的

三.询盘打标分类+回复询盘

询盘内容文字汇总

以上是潜在意向客户的回信（询盘），你结合我前面发的开发信内容对照他的回信内容，以专业外贸业务员的身份，帮我分析：

1. 这个回信的客户靠不靠谱？成交的机率有多大？以类似 20%这样的数值来进行预估，如果非要按 ABCD 给这个潜在客户打标分类（A 为最好），这个客户应该分为什么类？

2. 我该如何回复这个询盘，先谈回盘思路，再直接发我建议回复询盘的英文文字内容并翻译成中文。

再次重要提醒：对方回信中留下了自己公司的网站，并且这个网站可以打开，请一定务必重点分析网站中对我有价值的细节内容，先将网站中能够做背景调查和需求分析的内容提炼出来，然后以专业外贸业务员的身份分析提炼出来的内容，最后结合开发信及回信内容，回复我以上的问题，切记！